

หัวข้อปริญญานิพนธ์ : การพยากรณ์ปริมาณความต้องการและการวางแผนการสั่งซื้อสินค้า
บริโศก กรณีศึกษา : ธุรกิจค้าปลีกค้าส่งในเขตพื้นที่ภาคกลาง
ชื่อนักศึกษา : นายปรัชชา รักษาทรัพย์
นายอุเทน ค้วงใจจิตร
นายรชานนท์ ศรีแบน
ที่ปรึกษาปริญญานิพนธ์ : อาจารย์จักรินทร์ กลั่นเงิน
สาขาวิชา : วิศวกรรมอุตสาหการ
ปีการศึกษา : 2553

บทคัดย่อ

ปริญญานิพนธ์นี้เป็นการจัดสมดุลการขายโดยการทำการศึกษาค้นคว้าข้อมูลยอดขายของสถานประกอบการ โดยใช้เทคนิคการพยากรณ์เชิงปริมาณ เพื่อให้ได้ผลจากการพยากรณ์นั้นเกิดความสมดุลของสินค้าคงคลัง ซึ่งได้ทำการศึกษาจากสินค้าคงคลังของสถานประกอบการในพื้นที่ภาคกลางมีซึ่งมีทั้งค้าปลีกและค้าส่ง ซึ่งพบว่าสถานประกอบการแห่งนี้มีสินค้าคงคลังมีมูลค่าสูงอยู่ประมาณ 54,000,000 บาท และมีปริมาณการขายอยู่ที่ประมาณ 33,000,000 บาท และยอดขายต่อวันประมาณ 1,100,000 บาท คิดเป็นสัดส่วนอยู่ที่ประมาณ 1:49 โดยเปรียบเทียบกับมาตรฐานอยู่ที่ 1:18 จากสัดส่วนพบว่ามีส่วนที่ไม่สมดุลกันจึงต้องมีการพยากรณ์การสั่งซื้อสินค้าที่เหมาะสม โดยวิธีการแก้ปัญหาในปริญญานิพนธ์เล่มนี้ให้การแก้ปัญหาโดยเลือกจากการพยากรณ์ของทั้ง 3 วิธีโดยแบ่งเป็น การพยากรณ์แบบค่าเฉลี่ยเคลื่อนที่ (Moving Averages) การพยากรณ์แบบปรับเรียบ (Exponential Smoothing) และการพยากรณ์แบบฤดูกาลแบบวินเทอร์ (Winter's Seasonal) โดยทำการเลือกการพยากรณ์ที่มีค่าความผิดพลาดสมบูรณ์เฉลี่ย (MAD) ที่มีค่าน้อยที่สุดมาเป็นตัวเลือกในการพยากรณ์ ซึ่งเป็นข้อมูลรายเดือน ตั้งแต่ มกราคม พ.ศ. 2551 ถึง กรกฎาคม พ.ศ.2553 ผลจากการพยากรณ์พบว่ายอดขายของสถานประกอบการมีแนวโน้มสินค้าคงคลังลดลง โดยคิดเป็นสัดส่วนยอดขายต่อวันเทียบกับมูลค่าคลังรวมลดลงเหลือที่ 1:31หรือคิดเป็นสินค้าคงคลังอยู่ที่ 34,000,000 บาท ซึ่งถือได้ว่ามูลค่าคลังลดลง 36.7% คิดเป็นมูลค่า 19,836,734 บาท

หัวข้อปริญญานิพนธ์ : การพยากรณ์ปริมาณความต้องการและการวางแผนการสั่งซื้อสินค้า
บริโศก กรณีศึกษา : ธุรกิจค้าปลีกค้าส่งในเขตพื้นที่ภาคกลาง
ชื่อนักศึกษา : นายปัทมา รักษาทรัพย์
นายอุเทน คิ้วใจจิตร
นายรชานนท์ ศรีแบน
ที่ปรึกษาปริญญานิพนธ์ : อาจารย์จักรินทร์ กลั่นเงิน
สาขาวิชา : วิศวกรรมอุตสาหการ
ปีการศึกษา : 2553

บทคัดย่อ

ปริญญานิพนธ์นี้เป็นการจัดสมดุลการขายโดยการทำการศึกษารายละเอียดของสถานที่ประกอบกิจการ โดยใช้เทคนิคการพยากรณ์เชิงปริมาณ เพื่อให้ได้ผลจากการพยากรณ์นั้นเกิดความสมดุลของสินค้าคงคลัง ซึ่งได้ทำการศึกษาจากสินค้าคงคลังของสถานประกอบการในพื้นที่ภาคกลางมีซึ่งมีทั้งค้าปลีกและค้าส่ง ซึ่งพบว่าสถานประกอบการแห่งนี้มีสินค้าคงคลังมีมูลค่าสูงอยู่ประมาณ 54,000,000 บาท และมีปริมาณการขายอยู่ที่ประมาณ 33,000,000 บาท และยอดขายต่อวันประมาณ 1,100,000 บาท คิดเป็นสัดส่วนอยู่ที่ประมาณ 1:49 โดยเปรียบเทียบกับมาตรฐานอยู่ที่ 1:18 จากสัดส่วนพบว่ามีส่วนที่ไม่สมดุลกันจึงต้องมีการพยากรณ์การสั่งซื้อสินค้าที่เหมาะสม โดยวิธีการแก้ปัญหาในปริญญานิพนธ์เล่มนี้ให้การแก้ปัญหาโดยเลือกจากการพยากรณ์ของทั้ง 3 วิธีโดยแบ่งเป็น การพยากรณ์แบบค่าเฉลี่ยเคลื่อนที่ (Moving Averages) การพยากรณ์แบบปรับเรียบ (Exponential Smoothing) และการพยากรณ์แบบฤดูกาลแบบวินเทอร์ (Winter's Seasonal) โดยทำการเลือกการพยากรณ์ที่มีค่าความผิดพลาดสัมบูรณ์เฉลี่ย (MAD) ที่มีค่าน้อยที่สุดมาเป็นตัวเลือกในการพยากรณ์ ซึ่งเป็นข้อมูลรายเดือน ตั้งแต่ มกราคม พ.ศ. 2551 ถึง กรกฎาคม พ.ศ.2553 ผลจากการพยากรณ์พบว่ายอดขายของสถานประกอบการมีแนวโน้มสินค้าคงคลังลดลง โดยคิดเป็นสัดส่วนยอดขายต่อวันเทียบกับมูลค่าคงคลังรวมลดลงเหลือที่ 1:31หรือคิดเป็นสินค้าคงคลังอยู่ที่ 34,000,000 บาท ซึ่งถือได้ว่ามูลค่าคงคลังลดลง 36.7% คิดเป็นมูลค่า 19,836,734 บาท